Amérique du nord + 1 866 932-1801 | International + 1 514 907-1801 | info@lightspeedhq.com

Lightspeed annonce ses résultats du quatrième trimestre et de l'exercice 2019 et présente ses perspectives financières

Hausse de 36 % des produits des activités ordinaires de l'exercice à 77,5 millions de dollars
Hausse de 4 milliards de dollars du volume de transactions brut à plus de 14,5 milliards de dollars
Société inscrite en bourse (TSX: LSPD) depuis le PAPE de mars 2019

Lightspeed présente ses résultats en dollars américains et a adopté les IFRS.

MONTRÉAL, le 30 mai 2019 /CNW Telbec/ – Lightspeed POS Inc. (« Lightspeed » ou la « Société ») (TSX: LSPD), fournisseur de premier plan de logiciels, de solutions de paiement et de services de soutien aux commerces de détail et aux restaurants de petite et moyenne envergure, annonce aujourd'hui ses résultats pour le quatrième trimestre et pour l'exercice clos le 31 mars 2019.

« Lightspeed, de même que nos clients, a réalisé un excellent exercice, souligne Dax Dasilva, chef de la direction de Lightspeed. Hausse de 36 % de nos produits des activités ordinaires de l'exercice, réalisation de notre premier appel public à l'épargne. De plus, deux ajouts importants à notre gamme de produits : lancement de Lightspeed Loyalty auprès des commerces de détail et restaurants en Amérique du Nord et en Europe et déploiement de Lightspeed Payments dans le secteur de détail américain vers la fin janvier. Il s'agit de progrès importants vers la concrétisation de notre grand objectif, qui est d'aider les PME dotées d'une exploitation complexe à se démarquer dans un environnement où les attentes des consommateurs sont en constante évolution ».

Faits saillants financiers du quatrième trimestre

(À moins d'indication contraire, la période comparative est le quatrième trimestre de 2018) :

- Produits des activités ordinaires de 21,3 millions de dollars, en hausse de 36 %
- Produits récurrents tirés des logiciels et des solutions de paiement de 18,7 millions de dollars, en hausse de 33 %
- Marge brute de 14,3 millions de dollars, contre 10,8 millions de dollars
- Perte nette de 96,1 millions de dollars, contre une perte nette de 11,7 millions de dollars. La perte nette a subi l'incidence d'une charge hors trésorerie de 132,1 millions de dollars, qui a été atténuée par une économie d'impôt différé afférente de 44,8 millions de dollars. Ces deux derniers éléments sont liés à nos actions privilégiées qui ont été converties en actions ordinaires avant la conclusion du PAPE
- BAIIA ajusté[1] de (4,1) millions de dollars, contre un BAIIA ajusté de (4,3) millions de dollars

[1] Mesure non conforme aux IFRS. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS » et au rapprochement à la mesure IFRS la plus directement comparable annexé au présent communiqué.

- Sorties de trésorerie liées aux activités d'exploitation de (0,2) million de dollars, contre sorties de trésorerie liées aux activités d'exploitation de (0,9) million de dollars. Les sorties de trésorerie liées aux activités d'exploitation tenaient compte de coûts de transaction de 0,5 million de dollars liés au PAPE pour le trimestre, sans lesquels elles seraient plutôt des entrées de trésorerie liées aux activités d'exploitation de 0,3 million de dollars pour le trimestre
- Trésorerie et équivalents de trésorerie de 207,7 millions de dollars au 31 mars 2019, contre 24,7 millions de dollars au 31 mars 2018.

Faits saillants financiers de l'exercice

(À moins d'indication contraire, la période comparative est l'exercice 2018) :

- Produits des activités ordinaires de 77,5 millions de dollars, en hausse de 36 %
- Produits récurrents tirés des logiciels et des solutions de paiement de 68,7 millions de dollars, en hausse de 34 %
- Marge brute en hausse de 36 %, à 53,9 millions de dollars, contre 39,6 millions de dollars
- Perte nette de 183,5 millions de dollars, contre une perte nette de 96,2 millions de dollars. La perte nette a subi l'incidence d'une charge hors trésorerie de 191,2 millions de dollars, qui a été atténuée par une économie d'impôt différé afférente de 30,8 millions de dollars. Ces deux derniers éléments sont liés à nos actions privilégiées qui ont été converties en actions ordinaires avant la conclusion du PAPE
- BAIIA ajusté de (13,1) millions de dollars, contre un BAIIA ajusté de (14,9) millions de dollars
- Sorties de trésorerie liées aux activités d'exploitation de (7,6) millions de dollars, contre (10,0) millions de dollars. Les sorties de trésorerie liées aux activités d'exploitation tenaient compte de coûts de transaction de 0,7 million de dollars liés au PAPE pour l'exercice, sans lesquels elles se seraient établies à (6,9) millions de dollars

Faits saillants opérationnels de l'exercice 2019

(À moins d'indication contraire, la période comparative est l'exercice 2018) :

- Hausse de 20 % des emplacements clients[2] à plus de 49 000 au 31 mars 2019
- Hausse de plus de 4 milliards de dollars du VTB[2] à plus de 14,5 milliards de dollars
- Taux de rétention net en dollars[2] positif, ce qui a davantage renforcé l'adhésivité de la plateforme Lightspeed

[2] Indicateur de rendement clé. Se reporter à la rubrique « Indicateurs de rendement clés ».

- Nombre record de nouveaux clients obtenus au cours du trimestre et de l'exercice, à la faveur de notre succès auprès des commerces de détail et des restaurants nord-américains et internationaux opérant dans un environnement complexe. La clientèle acquise au cours du trimestre comprend une importante chaîne de magasins en direct du fabricant comptant plusieurs dizaines d'emplacements, une réussite soutenue dans le secteur du cyclisme avec Brompton Bicycle Ltd, un important franchisé de la chaîne de restaurants Five Guys et plusieurs restaurants étoilés Michelin comme Aquavit à Londres et Restaurant de L'Hôtel Imperator dans le sud de la France. Nous avons par ailleurs maintenu notre dynamique grâce à l'adhésion de plusieurs établissements hôteliers cinq étoiles et de luxe qui ont intégré la plateforme de Lightspeed à leur système d'exploitation, notamment Hacienda Na Xamena à Ibiza, Powerscourt en Irlande et Fife Arms dans les Highlands écossais
- Succès du lancement de Lightspeed Loyalty auprès des détaillants et restaurants clients en Amérique du Nord et en Europe. Forte et rapide adoption de Lightspeed Loyalty par plus de 1 500 emplacements clients pour améliorer le traitement avec les consommateurs
- Forte adoption de Lightspeed Payments immédiatement après son lancement le 30 janvier 2019 auprès du secteur de détail américain par les clients existants comme par les nouveaux clients de Lightspeed
- Achat de plus d'un module Lightspeed par environ un tiers des clients distincts

Faits saillants récents de la Société

- Lightspeed a clôturé le PAPE de 17 250 000 actions à un prix d'offre de 16 $ CA pour un produit totalisant 276 millions de dollars CA. La Société est inscrite à la bourse de Toronto sous le symbole « LSPD ».
- Lightspeed a conclu auprès de la Banque Canadienne Impériale de Commerce de nouvelles facilités de crédit qui se composent d'une facilité d'exploitation renouvelable et remboursable à vue de 25 millions de dollars et d'un emprunt à terme de soutien aux fins d'acquisition de 30 millions de dollars. Les nouvelles facilités remplacent l'ancienne ligne de crédit aux fins du fonds de roulement de 15 millions de dollars.
- Lightspeed a conclu l'acquisition d'un partenaire stratégique dans le domaine du logiciel, Chronogolf Inc. Chronogolf s'est servie de la plateforme de Lightspeed réservée aux détaillants et aux restaurants pour offrir à plus de 500 exploitants de parcours de golf une solution intégrée de gestion de parcours de golf qui présente des capacités de gestion des réservations et des membres. Cette intégration verticale constitue une occasion très intéressante pour nos produits existants et servira plus particulièrement d'entonnoir pour Lightspeed Payments.

« Nous sommes satisfaits de la performance que nous avons réalisée au quatrième trimestre et pour l'exercice complet. Elle traduit les progrès que nous continuons de marquer dans tous les secteurs importants de notre entreprise, souligne Brandon Nussey, chef des finances de Lightspeed. L'acquisition rapide de nouveaux clients, conjuguée à l'adoption continue de nos modules, nous fait dire que notre stratégie d'acquisition et d'expansion est une réussite et témoigne de notre capacité de faire croître notre revenu moyen par utilisateur ».

Perspectives financières

Lightspeed estime que les produits des activités ordinaires, les sorties de trésorerie liées aux activités d'exploitation et le BAIIA ajusté s'inscriront dans les fourchettes suivantes.

Premier trimestre 2020

- Produits des activités ordinaires : 23,0 millions de dollars à 23,5 millions de dollars.

- Sorties de trésorerie liées aux activités d'exploitation : environ 6 millions de dollars.
- BAIIA ajusté : (6) millions de dollars à (7) millions de dollars.

Exercice 2020

- Produits des activités ordinaires : 107 millions de dollars à 110 millions de dollars, représentant une croissance annuelle de 38-42%.
- Sorties de trésorerie liées aux activités d'exploitation : (7,5) millions de dollars à (9) millions de dollars.
- BAIIA ajusté : (16) millions de dollars à (18) millions de dollars.

Nos perspectives financières se fondent sur certaines hypothèses, dont les suivantes : nos partenaires continueront de faire des recommandations aussi assidûment que par le passé (d'autant plus que nous venons de lancer Lightspeed Payments qui fait concurrence avec les solutions qu'offrent certains de ces partenaires); les utilisateurs qui adoptent Lightspeed Payments ont un VTB moyen égal ou supérieur à celui de notre utilisateur moyen; les taux d'attachement futurs de Lightspeed Payments demeurent conformes aux taux d'attachement passés et aux attentes; notre capacité de fixer les prix de Lightspeed Payments est conforme à nos attentes et permet de réaliser des marges convenables; notre capacité d'assurer l'expansion de Lightspeed Payments au-delà des détaillants américains; notre capacité de susciter l'adoption de nos modules par notre clientèle; notre capacité de gérer le roulement de notre clientèle. Nos perspectives financières, et notamment les diverses hypothèses qui les sous-tendent, constituent de l'information prospective et doivent être lues dans l'esprit de la mise en garde concernant l'information prospective qui figure ci-après. En raison de nombreux facteurs, nos résultats, nos niveaux d'activité, notre rendement ou nos réalisations peuvent sensiblement s'écarter de ceux qui sont exprimés ou sous-entendus dans l'information prospective, y compris les risques et incertitudes liés aux éléments suivants: l'obtention et la rétention de clients; l'augmentation des ventes; la mise en place de notre stratégie de croissance; l'accélération du déploiement de Lightspeed Payments; notre appui sur un seul fournisseur des composantes de la technologie que nous offrons sur Lightspeed Payments; l'amélioration de la fonctionnalité, de la performance, de la fiabilité, de la conception, de la sécurité et de l'extensibilité de notre plateforme; notre capacité de livrer concurrence; les relations stratégiques avec des tiers; notre appui sur l'intégration de solutions de traitement de paiement de tiers; la compatibilité de nos solutions avec les applications et les systèmes de tiers; l'évolution de la technologie sur laquelle repose notre plateforme; l'obtention, le maintien et la protection de notre propriété intellectuelle; les ventes internationales et l'usage de notre plateforme dans différents pays; notre situation de trésorerie et ressources en capital; les litiges et la conformité à la réglementation; les changements dans la législation fiscale et son application; l'expansion de notre force de vente; le maintien de la qualité de notre service à la clientèle et de notre réputation; le contexte macroéconomique des PME et les fluctuations du change. L'information prospective a pour but de fournir au lecteur une description des attentes de la direction quant à notre rendement financier. Elle peut ne pas convenir à d'autres buts.

Conférence téléphonique et webdiffusion

Lightspeed tiendra une conférence téléphonique et une webdiffusion pour faire le point sur ses résultats financiers du quatrième trimestre et de l'exercice 2019 à 17 h, heure de l'Est, aujourd'hui, le 30 mai 2019. Pour accéder à la conférence téléphonique, on composera le 866.211.3060 aux États-Unis et au Canada, ou le 647.689.6576 à l'extérieur de l'Amérique du Nord ainsi que le code d'accès 4599244. La webdiffusion sera transmise en direct à l'onglet Relations avec les investisseurs du site Web de la Société à l'adresse https://investors.lightspeedhq.com/French/home/default.aspx.

On pourra entendre la conférence en reprise du 30 mai 2019, à partir d'environ 19 h, heure de l'Est, au 7 juin 2019, jusqu'à 23 h 59 en composant le 800.585.8367 aux États-Unis et au Canada, ou le 416.621.4642 à l'extérieur de l'Amérique du Nord. La webdiffusion sera archivée à l'onglet Relations avec les investisseurs du site Web de la Société à l'adresse https://investors.lightspeedhq.com/French/home/default.aspx.

À propos de Lightspeed

Présente dans plus d'une centaine de pays, Lightspeed propose une plateforme de commerce infonuagique aux petites et moyennes entreprises. Ses systèmes de point de vente intelligents, extensibles et fiables offrent une solution globale qui aide restaurants et détaillants à effectuer des ventes omnicanales, à gérer les transactions, à traiter avec les consommateurs, à accepter les paiements et à assurer la croissance de leur entreprise.

Établie à Montréal, au Canada, Lightspeed possède la confiance des meilleurs commerces et restaurants locaux que fréquentent les consommateurs. Comptant plus de 700 employés, Lightspeed possède des bureaux au Canada, aux États-Unis, en Europe et en Australie.

Pour un complément d'information: https://fr.lightspeedhq.com/

Réseaux sociaux: LinkedIn, Facebook, Instagram, YouTube et Twitter

Mesures non conformes aux IFRS

L'information présentée dans le communiqué inclut certaines mesures financières telles que le « BAIIA ajusté ». Ces mesures ne sont pas reconnues par les IFRS, n'ont pas un sens standardisé prescrit par les IFRS et ne sont probablement pas comparables à des mesures analogues présentées par d'autres entreprises. Elles s'ajoutent plutôt aux mesures IFRS et constituent un complément d'information utile à une compréhension plus approfondie de nos résultats d'exploitation, tels que les comprend notre direction. Par conséquent, il faudrait se garder de considérer ces mesures isolément ou comme un substitut à l'analyse de notre information financière conforme aux IFRS. Ces mesures non conformes aux IFRS constituent pour l'investisseur des mesures supplémentaires de notre rendement d'exploitation et font ainsi ressortir les tendances qui touchent nos activités principales susceptibles de passer inaperçues lorsqu'on se fie uniquement aux mesures IFRS. Les analystes en valeurs mobilières, les investisseurs et d'autres parties intéressées utilisent fréquemment des mesures non conformes aux IFRS pour évaluer les sociétés émettrices. Notre direction se sert aussi des mesures non conformes aux IFRS pour comparer le rendement de l'exploitation d'une période à l'autre, préparer les budgets d'exploitation et les prévisions annuels, et déterminer les composantes de la rémunération de la direction.

Le « BAIIA ajusté » est défini comme la perte nette après intérêts, impôt et amortissement, ou comme le BAIIA, après ajustement tenant compte de la charge de rémunération à base d'actions et des charges sociales connexes, de la perte de juste valeur sur les actions privilégiées rachetables, de la charge de rémunération liée aux acquisitions déjà conclues, des profits et pertes de change et des frais liés au placement.

Indicateurs de rendement clés

La surveillance des indicateurs de rendement clés suivants nous permet d'évaluer notre entreprise, de mesurer notre rendement, d'identifier les tendances qui touchent nos activités, d'établir des plans d'entreprise et de prendre des décisions stratégiques. La méthode dont nous nous servons pour calculer nos indicateurs de rendement clés peut se révéler différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises pour calculer des mesures analogues.

> **Emplacements clients.** Un « **emplacement client** » est un emplacement client facturable pour lequel un contrat de service est en vigueur ou dont le renouvellement est en négociation. Un seul client distinct peut avoir plusieurs emplacements clients, qu'il s'agisse d'emplacements physiques ou de sites de commerce électronique.
>
> **Volume de transactions brut.** Le « **volume de transactions brut** » ou « **VTB** » correspond à la valeur totale en dollars des transactions traitées sur notre plateforme infonuagique SaaS pour une période donnée, après déduction des remboursements, et avant déduction des frais de transport et de manutention, droits de douane et taxes à la valeur ajoutée.
>
> **Taux de rétention net en dollars.** Notre « **taux de rétention net en dollars** » est calculé à la fin de chaque mois en tenant compte de la cohorte de clients utilisant notre plateforme de commerce au début du mois. Il s'agit de diviser nos produits tirés des abonnements et de la vente de solutions de paiement attribuables à cette cohorte pour le mois alors courant par le total des produits tirés des abonnements et de la vente de solutions de paiement attribuables à cette cohorte pour le mois précédent.

Énoncés prospectifs

Le présent communiqué contient de l'« information prospective » et des « énoncés prospectifs » (ensemble, l'« information prospective »), au sens où l'entendent les lois sur les valeurs mobilières pertinentes. L'information prospective peut se rapporter aux perspectives financières (notamment les produits des activités ordinaires, les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation et le BAIIA ajusté) et aux événements ou résultats prévus; elle peut comprendre des renseignements sur notre situation financière, notre stratégie d'affaires, nos stratégies de croissance, les marchés à notre portée, nos budgets, nos activités d'exploitation, nos résultats financiers, nos impôts, notre politique en matière de dividendes, nos plans et nos objectifs. En particulier, est considérée comme prospective l'information sur nos attentes à l'égard des résultats, du rendement, des réalisations, des perspectives et des possibilités futurs ou des marchés sur lesquels nous exerçons nos activités.

Dans certains cas, l'information prospective se signale par la terminologie utilisée : « prévoir », « cibler », « s'attendre à », « il existe une possibilité que », « budget », « calendrier », « estimation », « perspectives », « prévision », « projection », « éventuel », « stratégie », « avoir l'intention de », « croire », « estimer » ainsi que diverses variations ou flexions de ces termes, notamment au futur, au conditionnel ou à la forme négative, de même que des mots, expressions ou énoncés stipulant que certains événements, résultats, actions ou mesures peuvent ou pourraient « se produire » ou « survenir », « être atteints » ou « être prise », ou l'inverse, et d'autres termes ou expressions de même nature. En outre, tout énoncé qui se rapporte à des attentes, intentions, projections ou autres allusions à des événements ou circonstances futurs contient de l'information prospective. Les énoncés contenant de l'information prospective ne concernent pas des faits passés; ils représentent les attentes, les estimations et les projections de la direction à l'égard d'événements ou de circonstances futurs.

L'information prospective est nécessairement fondée sur des opinions, estimations et hypothèses que nous jugeons appropriées et raisonnables à la date à laquelle elle est établie. L'information prospective est subordonnée à des

risques connus ou inconnus, des incertitudes, des hypothèses et d'autres facteurs qui pourraient faire en sorte que les résultats, les niveaux d'activité, le rendement ou les réalisations obtenus soient largement différents de ceux qui sont expressément ou implicitement exprimés dans l'information prospective. Ces facteurs de risque englobent, mais ne s'y limitent pas, à ceux mentionnés dans notre plus récent rapport de gestion ainsi qu'à la rubrique « Facteurs de risque » de notre plus récente notice annuelle, qui peuvent être consultés sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com. Si l'un ou l'autre de ces risques ou incertitudes devait se matérialiser ou si les opinions, estimations ou hypothèses qui sous-tendent l'information prospective devaient se révéler erronées, les résultats réels ou les événements futurs pourraient s'écarter de manière significative de ceux qui sont prévus dans l'information prospective.

Nous avons tenté de cerner tous les facteurs de risque importants susceptibles de faire en sorte que les résultats réels s'écartent de manière significative de ceux exposés dans l'information prospective; cependant, d'autres facteurs de risque qui ne sont pas connus pour l'instant ou que nous estimons négligeables à l'heure actuelle pourraient avoir cet effet. Rien ne garantit que l'information prospective s'avérera exacte, puisque les résultats obtenus et les événements futurs peuvent différer sensiblement de ceux que l'information prospective laisse présager. Aucun énoncé prospectif n'est garant des résultats futurs. Par conséquent, le lecteur est prié de ne pas se fier indûment à l'information prospective, qui n'est valable qu'à la date à laquelle elle est établie. L'information prospective contenue dans le présent communiqué représente nos attentes à la date d'établissement de celui-ci (ou à toute autre date mentionnée) et est susceptible de changer après cette date. Nous nous dégageons de toute intention, de toute obligation et de tout engagement de mettre à jour ou de réviser l'information prospective, que ce soit par suite de nouvelles informations ou d'événements à venir ou pour toute autre raison, sauf si les lois sur les valeurs mobilières en vigueur l'exigent. Toute l'information prospective contenue dans le présent communiqué est expressément assujettie à la mise en garde qui précède.

Relations avec les investisseurs : Chris Mammone, The Blueshirt Group, investorrelations@lightspeedhq.com

Médias : Bradley Grill, directeur des Relations publiques, Lightspeed, Bradley.Grill@lightspeedhq.com, 514.375.3155, poste 7980

SOURCE Lightspeed POS Inc.

États consolidés résumés du résultat net et du résultat global

(En milliers de dollars américains, sauf le nombre d'actions et les montants par action, non audité)	Exercices clos les 31 mars		Trimestres clos les 31 mars	
	2019	**2018**	**2019**	**2018**
	$	**$**	**$**	**$**
Produits des activités ordinaires	77 451	57 079	21 285	15 688
Coût direct des produits	23 573	17 479	6 962	4 842
Marge brute	53 878	39 600	14 323	10 846
Charges d'exploitation				
Frais généraux et administratifs	13 790	9 225	4 793	2 523
Recherche et développement	18 283	13 295	5 074	3 820
Vente et commercialisation	39 043	33 228	11 362	9 262
Amortissement des immobilisations corporelles	1 389	1 188	415	351
Perte (profit) de change	987	(287)	637	(31)
Charge de rémunération liée à des acquisitions	454	942	188	-
Amortissement des immobilisations incorporelles	3 148	3 931	649	954
Total des charges d'exploitation	77 094	61 522	23 118	16 879
Perte d'exploitation	(23 216)	(21 922)	(8 795)	(6 033)
Perte de juste valeur sur les actions privilégiées rachetables	(191 219)	(59 985)	(132 135)	(4 644)
Produit (charge) d'intérêts	181	(26)	81	(7)
Perte avant impôt sur le résultat	(214 254)	(81 933)	(140 849)	(10 684)
Charge d'impôt				
Exigible	59	113	64	18
Différé	(30 788)	14 133	(44 837)	986
Total de la charge d'impôt	(30 729)	14 246	(44 773)	1 004
Perte nette et résultat global	(183 525)	(96 179)	(96 076)	(11 688)
Perte par action – De base et diluée	(5,53)	(3,30)	(2,21)	(0,40)

États consolidés résumés de la situation financière

(En milliers de dollars américains, sauf le nombre d'actions et les montants par action, non audité)	Aux 31 mars 2019 $	2018 $
Actif		
Actif courant		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	207 703	24 651
Débiteurs	8 424	7 124
Stocks	269	238
Charges payées d'avance et dépôts	1 527	1 800
Actifs au titre des commissions	3 677	-
Total de l'actif courant	221 600	33 813
Immobilisations corporelles, montant net	5 372	4 731
Immobilisations incorporelles, montant net	2 618	4 087
Goodwill	22 536	20 404
Actifs au titre des commissions	2 993	-
Autres actifs non courants	506	714
Actif d'impôt différé	186	276
Total de l'actif	255 811	64 025
Passif et capitaux propres (négatifs)		
Passif courant		
Créditeurs et charges à payer	16 183	8 953
Passif d'impôt exigible	135	144
Partie courante des produits différés	32 317	25 211
Total du passif courant	48 635	34 308
Passif d'impôt différé	706	30 893
Produits différés	8 025	11 793
Actions privilégiées rachetables	-	250 884
Autres passifs non courants	1 779	1 708
Total du passif	59 145	329 586
Capitaux propres (négatifs)		
Capital-actions		
83 752 210 actions ordinaires émises et en circulation, capital-actions autorisé illimité (29 366 937 actions en 2018)	652 336	14 325
Capital apporté supplémentaire	4 278	2 804
Déficit cumulé	(459 948)	(282 690)
Total des capitaux propres (négatifs)	196 666	(265 561)
Total du passif et des capitaux propres (négatifs)	255 811	64 025

États consolidés résumés des flux de trésorerie

(En milliers de dollars américains, sauf le nombre d'actions et les montants par action, non audité)	Exercices clos les 31 mars 2019 $	2018 $
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation		
Perte nette	(183 525)	(96 179)
Éléments sans effet sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie		
Charge de rémunération liée à des acquisitions	454	942
Perte de juste valeur sur les actions privilégiées rachetables	191 219	59 985
Amortissement des immobilisations incorporelles	3 148	3 931
Amortissement des immobilisations corporelles	1 389	1 188
Perte à la sortie d'immobilisations corporelles	-	24
Impôt sur le résultat différé	(30 788)	14 133
Charge de rémunération à base d'actions	1 693	1 160
Perte de change latente (profit de change latent)	929	(282)
(Augmentation) diminution des actifs d'exploitation et augmentation (diminution) des passifs d'exploitation		
Débiteurs	(727)	(2 796)
Charges payées d'avance et dépôts	287	49
Actifs au titre des commissions	(953)	-
Stocks	(31)	28
Autres actifs non courants	331	(312)
Créditeurs et charges à payer	5 647	1 016
Passif d'impôt exigible	(9)	54
Produits différés	3 309	6 868
Autres passifs non courants	71	168
Total – Activités d'exploitation	(7 556)	(10 023)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement		
Entrées d'immobilisations corporelles	(2 030)	(937)
Entrées d'immobilisations incorporelles	-	(548)
Produit à la sortie d'immobilisations corporelles	-	6
Acquisition d'une entreprise, déduction faite de la trésorerie acquise	(1 389)	-
Total – Activités d'investissement	(3 419)	(1 479)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement		
Produit de l'exercice d'options sur actions	536	490
Produit de l'émission de capital-actions	207 547	20 000
Frais d'émission d'actions	(12 372)	-
Rachat d'actions ordinaires	(792)	-
Total – Activités de financement	194 919	20 490
Incidence des variations du change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	(892)	354
Augmentation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de l'exercice	183 052	9 342
Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture de l'exercice	24 651	15 309
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de l'exercice	207 703	24 651
Intérêts versés	26	5
Impôt sur le résultat payé	124	60

Rapprochement des résultats conformes et non conformes aux IFRS

(En milliers de dollars américains, sauf le nombre d'actions et les montants par action, non audité)	**Exercices clos les 31 mars**		**Trimestres clos les 31 mars**	
	2019 $	**2018 $**	**2019 $**	**2018 $**
Perte nette	(183 525)	(96 179)	(96 076)	(11 688)
Perte de juste valeur sur les actions privilégiées rachetables [1)]	191 219	59 985	132 135	4 644
Charge de rémunération à base d'actions et charges sociales[2)]	3 110	1 258	2 043	425
Amortissements	4 537	5 119	1 064	1 305
Perte (profit) de change [3)]	987	(287)	637	(31)
Charge (produit) d'intérêts	(181)	26	(81)	7
Charge de rémunération liée à des acquisitions [4)]	454	942	188	-
Frais liés au placement [5)]	1 023	-	718	-
Charge d'impôt	(30 729)	14 246	(44 773)	1 004
BAILA ajusté	(13 105)	(14 890)	(4 145)	(4 334)

1) Ces coûts incluent les coûts liés à la variation de valeur de nos actions privilégiées rachetables entre les périodes, et constituent une charge hors trésorerie. Avant la clôture de notre premier appel public à l'épargne, la totalité de nos actions privilégiées rachetables ont été converties, le passif a été ramené à néant et une augmentation d'un montant égal a été portée au capital-actions. Ces actions n'auront plus d'incidence sur nos résultats d'exploitation.

2) Cette charge est une charge hors trésorerie comptabilisée dans le cadre de l'émission d'options sur actions aux termes de nos régimes d'options sur actions à l'intention de nos employés et administrateurs. Elle inclut les charges sociales, qui sont directement attribuables à la rémunération à base d'actions, sont des estimations appelées à changer et ne sont pas une sortie de trésorerie. Nous prévoyons que la composante charges sociales de la rémunération à base d'actions ne constituera pas une sortie de trésorerie.

3) Ces pertes et (profits) hors trésorerie sont liés à la conversion de devises.

4) Cette charge représente une partie du coût d'achat associée aux obligations d'emploi continu de certains employés clés des entreprises acquises.

5) Ces frais se rapportent à notre premier appel public à l'épargne et comprennent les honoraires de professionnels, d'avocats, d'experts-conseils et de comptables, qui ne sont pas des frais récurrents et n'auraient pas été autrement engagés